

DIGITAL STORIES

Il territorio Canavese si racconta

LEVIOR Snc - KATUMA

Maurizio Fiorentini – Giorgia Caserio

10 febbraio 2022 - 13:00
«La presenza online»

Chi siamo



- **Katuma** è nata nel gennaio di 2017
- Nel Giugno 2021 è nata **KATUMA CIBOTECA** a Bollengo, 5 Km da Ivrea; nella Ciboteca si può Scoprire, Acquistare, Degustare i migliori prodotti dell'enogastronomia Canavesana
- Collaborazioni e sinergie con *Prodotto in Canavese*, *Strada Reale dei Vini Torinesi*, *Ristoranti della Tradizione Canavesana*, *Consorzio Turistico Valli del Canavese*



67 produttori



700 prodotti



Clienti: 60% locali,
40% nazionali

La nostra esperienza in digitale



- *Interesse:* mancanza di portali canavesani specifici per l'enogastronomia, Interesse per la promozione del Canavese
- *Obiettivi:* promuovere l'enogastronomia di qualità del Canavese, fornire l'accesso al web a piccoli produttori artigianali, collaborare con strutture ricettive
- *Modello:* portale web gratuito che svincola da ogni onere gestionale
- *Progettazione e realizzazione:* «in casa», inizialmente Joomla, attualmente Prestashop

La nostra esperienza in digitale

Katuma

Ricevi i nostri aggiornamenti su Telegram [Iscriviti](#)

IT 329 8504742 info@katuma.it

Katuma

ACCEDI

HOME KATUMA IL NEGOZIO I PRODUTTORI TERRITORIO BLOG E RICETTE DOVE FAQ

KATUMA

TUTTO IL BUONO DEL CANAVESE

Katuma porta sulla tua tavola i migliori prodotti enogastronomici del Canavese, provenienti esclusivamente da piccole realtà locali detentrici di preziose tradizioni agroalimentari.

VAI AL NEGOZIO



Chat

Siamo presenti su:

- Facebook (Katuma e Katuma Ciboteca)
- Instagram
- Blog Katuma

La nostra esperienza in digitale

- *Risorse disponibili*: limitate (fondi personali)
- *Fondi, bandi, voucher e contributi*: nessuno
- *Aiuti e supporti esterni*: nessuno
- *Competenze*: interne

La nostra esperienza in digitale

Katuma

Punti di forza

- ▶ Mercato (cibo) sicuro
- ▶ Prodotti di qualità e non facilmente reperibili
- ▶ Poca concorrenza locale
- ▶ Modello adatto ai piccoli produttori
- ▶ No costi di adesione

Punti di debolezza

- ▶ Difficoltà nel farsi conoscere
- ▶ Diffidenza del consumatore
- ▶ Team e risorse limitate
- ▶ Logistica e gestione complessa

SWOT

Opportunità

- ▶ E-commerce in crescita
- ▶ Mercato chiede prodotti di qualità
- ▶ Territorio molto appetibile e poco conosciuto
- ▶ Accordi e collaborazioni

Minacce

- ▶ Nascita di nuovi concorrenti
- ▶ Modello copiabile

Grazie

Levior Snc

Sede legale: Corso Massimo d'Azeglio, 45 - 10015 Ivrea – TO

Punto Vendita: **KATUMA CIBOTECA** – Via Giovanni Cossavella, 44
10012 Bollengo – TO

Tel.: 329 8504742

Email: info@katuma.it - *e-commerce:* www.katuma.it

Riferimenti: Maurizio Fiorentini, Giorgia Caserio